

Im Fokus.

Studiengang und -abschluss.

Bachelor of Arts (B.A.) BWL-Versicherung u.a. mit Wahlfach Versicherungsmakler.

Studiendauer.

3 Jahre = 6 Semester (6 Theorie- und Praxissemester).

Theoretische Studieninhalte.

Allgemeine und Spezielle Betriebswirtschaftslehre, Volkswirtschaftslehre, Recht (inkl. Maklerrecht), Wirtschaftsmathematik, Statistik, Financial Services usw.

Praktische Ausbildung.

An einem der Standorte der Generali Makler-Bereichsdirektionen München, Stuttgart, Hamburg, Köln oder Berlin.

Studienbeginn.

Jeweils zum Wintersemester (1. Oktober).

Duales Vollzeitstudium.

Wechsel dreimonatiger Phasen von Theorie (an der DHBW in Karlsruhe) und Praxis (in einer Generali Makler-Bereichsdirektion).

Gruppengröße.

Das Studium findet an der Hochschule in kleinen Gruppen von ca. 30 Studierenden statt.

Vergütung und Perspektive.

Wir bieten Ihnen eine attraktive Ausbildungsvergütung sowie eine fundierte und vertriebsorientierte Ausbildung und die Chance, sich über die Ausbildung hinaus eine hervorragende berufliche Perspektive zu sichern.

Kontakt und Bewerbung.

Generali Versicherungen
Direktion Maklervertrieb
Adenauerring 9
81737 München

Anspruchspartnerin: Irene Baumann
Tel.: 089 5121-8503
E-Mail: studium-maklervertrieb@generali.de

Schutz unter den Flügeln des Löwen.

Sie können uns vertrauen – wie unsere 6 Millionen zufriedenen Kunden. Die Generali Versicherungen gehören unter dem Dach der Generali Deutschland zu den größten deutschen Versicherern. Wir stehen für eine hohe Finanz- und Leistungsstärke.

Ganz egal in welcher Lebenssituation Sie sich gerade befinden, wir sind für Sie da. Entscheiden Sie sich für Schutz und Sicherheit rund um

- Wohnung, Haus oder Auto,
- Arbeitskraft und Gesundheit,
- Vorsorge für Sie und Ihre Familie,
- Geldanlage und Rente oder
- Ihre Interessen als Geschäftsinhaber oder Firmenkunde.

Wichtig ist uns, dass Sie gut versichert und betreut sind.

Wir helfen Ihnen gerne.

Studiengang BWL-Versicherung (B.A.)
mit Wahlfach Versicherungsmakler

In diesem Studium steckt jede
Menge Leben.



GENERALI
Versicherungen

Schutz unter den Flügeln des Löwen



0200176 1/01.2012

Generali Versicherung AG
81731 München
www.generali.de

studium-maklervertrieb@generali.de
www.generali.de/karriere

Ein Unternehmen der Generali Deutschland

Theorie und Praxis im Einklang.

Mit einem dualen Studium im Maklervertrieb der Generali Versicherungen verknüpfen Sie das Beste aus Theorie und Praxis. Wir bieten Ihnen in einem 3-jährigen Studienmodell einen Bachelor-Abschluss an.

Jeweils im Wechsel studieren Sie 3 Monate an der Dualen Hochschule in Karlsruhe (DHBW) und arbeiten im Maklervertrieb der Generali. In einer unserer Generali Bereichsdirektionen setzen Sie Ihr theoretisches Wissen direkt in die Praxis um.

Wir setzen auf höchstes fachliches Niveau, individuelle Betreuung und nachhaltige Förderung. Das verschafft Ihnen einen entscheidenden Vorsprung für Ihren Erfolg im Generali Maklervertrieb.

Auf Erfolg setzen.

Die Generali Versicherungen sind, gemessen an den Beitragseinnahmen, eines der Top-5-Unternehmen am deutschen Versicherungsmarkt. Der Unternehmenssitz ist München. Als Teil der Generali Deutschland Gruppe gehören wir zu einem der größten europäischen Finanzdienstleistungskonzerne.

Zahlen die überzeugen.

- Mehr als 6 Mio. Kunden,
 - über 5,8 Mrd. € Beitragseinnahmen,
 - über 38 Mrd. € Euro Kapitalanlagen und
 - mehr als 3.300 Mitarbeiter
- machen die Generali zu einem der größten Serviceversicherer am deutschen Markt.

Studium kompakt.

Vorausgesetzt.

Mit einer allgemeinen Hochschulreife und überdurchschnittlichem Abschluss haben Sie beste Chancen auf einen Studienplatz bei der Generali.

Nicht alles ist Theorie.

An der Dualen Hochschule Baden-Württemberg in Karlsruhe vermitteln Ihnen Professoren und Experten in kleinen Gruppen Studieninhalte. Seminare und Workshops erweitern Ihre persönlichen Kompetenzen unter anderem in Verkaufstrainings und Präsentationstechniken. Fallstudien, Vorträge, Planspiele und Projekte ergänzen die Vorlesungen praxisnah.

Kernfächer sind:

- Allgemeine Betriebswirtschaftslehre
- Volkswirtschaftslehre
- Recht
- Wirtschaftsmathematik und Statistik
- Informationstechnologie
- Financial Services

Praxisbezogen.

Rein in die Praxis.

Unser praxisorientierter Studiengang bringt akademisches und praktisches Wissen optimal zusammen. Die praktischen Phasen absolvieren Sie im Maklervertrieb einer Generali Bereichsdirektion. Hier warten jeden Tag neue Herausforderungen auf Sie, bei denen Sie die theoretisch erworbenen Kenntnisse umsetzen und Ihr Wissen erweitern können.

Auch lernen Sie die professionelle Beratung und Betreuung unserer Makler vor Ort kennen und lernen von Ihren Kollegen. Wir machen Sie fit für die vielfältigen Aufgaben als Maklerbetreuer in unserer Maklerorganisation.

Mit Perspektive.

Nach erfolgreich absolviertem Abschluss haben Sie beste Chancen bei uns im Generali Maklervertrieb als Junior-Maklerbetreuer einzusteigen. Durch vielfältige und vertriebsorientierte Weiterbildungsmöglichkeiten unterstützen wir Sie bei der Entwicklung Ihrer zukünftigen Fach- und Führungsaufgaben in unserem Unternehmen.

Ihre Bewerbung.

Gestalten Sie die Zukunft der Generali Versicherungen aktiv mit und bewerben Sie sich jetzt.

Wir freuen uns auf Sie.